

01 銀行員（法人営業）

職場では
こんな人も
働いています

- 窓口業務 ●ローン業務 ●コンサルティング業務

この仕事のキーワード

- お金
- 金融・経済
- 資産運用
- ライフプランニング
- 遺言・信託
- 事業承継

こんな人に向いています

- 金融・経済に興味がある
- 人と話すことが好き
- 人の気持ちに寄り添える
- 社会に役立つ仕事がしたい
- チャレンジ精神がある
- 目標を持って努力できる

株式会社東邦銀行

福島市大町3番25号 TEL/024-523-3131

創業/1941年11月 従業員数/1,917名(2023年9月末現在)

支店/123カ所(インターネット支店含む)



会社見学
OK

職場体験
OK

出張授業
OK



金融サービスの枠を超えて 地域社会に貢献する会社へ

皆さんの大切なお金をお預かりする銀行。中でも私は主に企業を訪問し、融資や資産運用などの提案を行っています。経営者の方とお会いすることが多いので、経済の動きや時事問題などを常にチェックしています。お客さまとの対話の中で気付いた悩みを解決に導くため、金融に関連する専門職やグループ会社と協力・連携することも。サービス総合商社のように多種多様なビジネスを展開して、夢や経営目標の実現をサポートしています。

入行10年目
菅野さん

私がこの仕事に就いたきっかけ

生まれ育った福島が大好きです。震災直後に進学のため故郷を離れたこともあり、「地元に戻りたい」という思いが強くなりました。銀行員は、「お金」を通して人々の豊かな暮らしづくりを応援することができる仕事だと思い志しました。

銀行員（法人営業）の仕事内容

担当先への訪問

担当先へ訪問して業務状況のヒアリングや経営の課題・悩みを伺い、一社ごとの適切な資金提案や課題解決に向けた伴走支援を行います。



新規お客さまの開拓

これまで当行とお取引がなかったお客さまに対し、笑顔で元気に訪問します。何度もお話を重ねて信頼され、お取引いただいた時の気持ちは何にも代えられません。



資産運用の提案

資産を増やしたい、大切な家族に残したいといったニーズに寄り添った提案を行います。初心者の方にもわかりやすい説明を心がけています。



ローンの提案

住宅・車の購入時や教育資金など、お金が必要な時にお客さまにあったローンを提案し、お客さまのライフプランに沿った夢をかなえるお手伝いをしています。



必要な資格・スキル

- 入行後、各種銀行業務検定試験（財務、税務、法務など）を受ける方、証券外務員、中小企業診断士、ファイナンシャル・プランナー（FP技能士）などの資格を取得する方が多いです。

株式会社東邦銀行ではこんな仕事をしています

SDGs・脱炭素化支援

福島県の持続的な発展のため、お客さまのSDGsの取り組みをサポートするほか、地域やお客さまの脱炭素化（カーボンニュートラル）の実現に向けても取り組んでいます。



創業（起業家育成）支援

「創業の地ふくしま」の実現に向けて、ふるさと福島で新たな事業や産業の創出にチャレンジし、地域経済の活性化に取り組む人々をサポートしています。



キャッシュレスサービス

安心・安全・便利な社会の実現に向けて、クレジットカードやデビットカード、コード決済などのキャッシュレスサービスの普及促進に取り組んでいます。



相続・信託業務

人生100年時代。高齢の方から次世代への資産承継ニーズが高まる中、資産や家族構成によってお悩みもさまざま。相談会や信託の活用でお客さまが安心できるお手伝いをしています。



金融リテラシー向上のための金融経済教育や子ども食堂の支援を行っています

将来の豊かな暮らしづくりに向けた学びの機会の提供として、小学生から大学生と幅広い世代を対象に、金融知識向上のための金融教育に取り組んでいます。また、未来を担う子供たちへの支援事業として、当行オリジナルキッチンカーで県内各地の「子ども食堂」を訪問し、食育支援のほか、金融・SDGs教室を行っています。

